

Säljdriv – Skapa säljresultat!

**Vill att ditt företag ska växa?
Vill du få fler kunder och skapa fler affärer?
Vill du ha verktyg för att effektivisera din säljprocess och frigöra mer tid. Önskar du utbyta erfarenheter och skapa nätverk med andra företag?**

Ta chansen att bli ett av de företag som väljs ut för att, via IUC Dalarna delta i utvecklingsprogrammet Säljdriv med utbildaren Magnus H Johansson. Säljdriv är ett resultatriktat utvecklingsprogram för företag som vill öka sin försäljning och lönsamhet. Målsättningen är att alla deltagande företag skall få nya kunder under programmet.

Programmet

Säljdriv består av 4 steg under vilka vi arbetar fram och anpassar tillvägagångssätt och säljteknik efter er verksamhet, mål och förutsättningar. Programmet avslutas med ett "Resultat-Race" som genererar konkreta säljresultat.

- Steg 1 - Personlig säljledning - 1 dag på plats i Borlänge.**
- Steg 2 – Konsten att bygga säljfabrik - ½ dag digitalt via Zoom.**
- Steg 3 – ResultatRace - Workshop - ½ dag digitalt via Zoom.**
- Steg 4 – ResultatRace - Actiondag - 1 dag på plats Borlänge.**

Ta chansen att utveckla säljkraften i ditt företag!

Ur Innehållet

- Hitta drivkraften
- Personlig säljledning
- Bli av med alla säljhinder
- Konsten att bygga säljfabrik
- Effektiv samtalsteknik
- Att vända motstånd till köplust
- Avslutspsykologi

"Jag har drivit bolag i 30 år och haft många säljchefer. Ingen har varit i närheten av de resultat som Magnus lyckats åstadkomma på 3 månader"

Nicklas Manns, Grundare,
Alert Alarm AB



Föreläsare Magnus H Johansson

Magnus har en unik förmåga att träna och motivera den enskilde individen till att nå resultat utöver det vanliga. Han har 25 års erfarenhet av försäljning och säljledning. Magnus är författare till 2 säljböcker "Myror kan fånga elefanter" och "Försäljning enklare än du tror". Han har även skrivit ett 50-tal artiklar och driver en podcast med över 10 000 lyssnare. Magnus är en mycket erfaren föreläsare och utbildare med uppdrag i över 500 organisationer på meritlistan.

Det finstilla

Datum	Start i januari 2022
Tid	Perioden Jan-Mars 2022 (Datum koordineras med deltagande företag)
Pris	50 000 kr som delas mellan deltagande företag.
Plats	Borlänge & Digitalt via Zoom.
Ingår	Plats för 3 deltagare/företag. Förberedelser, säljstilsanalys & utbildningsmaterial.
Kontakt	Telefon 070-104 10 04 Mejl magnus@saljdriv.nu